

Undersøgelse af
indtjening og omkostninger
i kiropraktorpraksis
for regnskabsåret 2015



Dansk Kiropraktor Forening 2016

Indtjenings- og omkostningsundersøgelse i kiropraktorpraksis 2015

Det fremgår af landsoverenskomst om kiropraktik, at der skal gennemføres en undersøgelse af indtjenings- og omkostningsforholdene i kiropraktorpraksis i hver overenskomstperiode. I 2016 er der gennemført en undersøgelse af indtjenings- og omkostningsforholdene for regnskabsåret 2015. Undersøgelsen er udført af revisionsfirmaet KRESTON CM, og kommentarerne er udarbejdet i samarbejde med DKF.

<i>Hovedresultaterne fra undersøgelsen:</i>	2015	2011
Gennemsnitlig omsætning pr. klinik:	3.573.845 kr.	3.223.173 kr.
Gennemsnitlige lønomkostninger:	1.185.470 kr.	1.073.281 kr.
Gennemsnitlige øvrige omkostninger:	891.029 kr.	723.865 kr.
Gennemsnitlig indtjening pr. klinik:	1.293.619 kr.	1.168.260 kr.
Gennemsnitlig indtjening pr. klinikejer:	852.962 kr.	851.161 kr.

Undersøgelsen viser, at gennemsnitlig omsætning og resultat pr. klinik viser en stigende tendens. Resultat pr. klinikejer er dog uændret fra 2011-undersøgelsen.

Undersøgelsen viser endvidere, at den gennemsnitlige indtjening pr. klinik i 2015 er højest i Region Syddanmark med gennemsnitsindtjening på 1.420.435 kr., og lavest i Region Nordjylland med en gennemsnitsindtjening på 1.046.933 kr.

Når resultatet deles ud på ejere er det stadigvæk Region Syddanmark, som med en gennemsnitlig indtjening på kr. 926.370 pr. klinikejer ligger højest. Den laveste gennemsnitlige indtjening findes i Region Hovedstaden med 839.407 kr. pr. klinikejer.

Nærmere om undersøgelsen

Der blev udsendt 223 spørgeskemaer i juni måned 2016 til klinikker, der praktiserer i henhold til landsoverenskomst om kiropraktik. 39 klinikker besvarede ikke spørgeskemaet. Svarprocenten var 82,5 % hvilket svarer til svarprocenten fra tidligere undersøgelser.

Skema 1: Svarprocenter

2015	184 ud af 223	82,50%
2011	204 ud af 225	90,70%
2007	192 ud af 213	90,10%
2003	187 ud af 206	90,80%

Spørgeskemaet var udformet som i tidligere indtjenings- og omkostningsundersøgelser, hvilket giver mulighed for at sammenligne resultaterne fra undersøgelserne 2003, 2007 og 2011.

Nøgletal

Undersøgelsen viser en svag stigende tendens til at drive forretning i selskabsform. I 2015 blev 76 klinikker drevet i selskabsform, svarende til 41 %.

Skema 2: Virksomhedsform - personligt og selskab

	Personligt	Selskab	I alt
2015	108	76	184
2011	129	75	204
2007	132	60	192
2003	138	49	187

Der er fokuseret på udvikling i følgende nøgletal:

Gennemsnitlig omsætning pr. klinik
Gennemsnitlige lønomkostninger
Gennemsnitlige øvrige omkostninger
Gennemsnitlig indtjening pr. klinik
Gennemsnitlig indtjening pr. klinikejer
Indtjenings- og omkostningsprofil 2015 pr. klinik
Indtjenings- og omkostningsprofil 2015 pr. kiropraktor

Nøgletal fra analysen er angivet i såvel nominelle som i løbende priser. Ved udregning af løbende priser er følgende nettoprisindeks anvendt: 2003 (107,3), 2007(115,4) og 2011(127,8). Nettoprisindekset er ændret fra 2015: 2015 (98,7) og 2011 (94,1).

Omsætningen pr. klinik har udviklet sig med 13% realt (18% nominelt) siden 2011, mens indtjeningen pr. klinik er steget med 12% realt (17% nominelt), mens den pr. klinikejer er faldet med 4% realt (0% nominelt).

Skema 3: Gennemsnitlig omsætning pr. klinik

	Omsætning	Index	Real
2015	3.573.845	179	155
2011	3.223.173	161	142
2007	2.684.217	134	126
2003	1.998.107	100	100

Skema 4: Gennemsnitlig indtjening pr. klinik

	Indtjening	Index	Real
2015	1.293.619	171	147
2011	1.168.260	154	135
2007	918.834	121	113
2003	758.074	100	100

Skema 5: Gennemsnitlig indtjening pr. klinikejer

	Indtjening	Index	Real
2015	852.962	150	127
2011	851.161	150	131
2007	735.758	129	121
2003	569.317	100	100
2003	569.317	100	100

Lønomkostningerne er siden 2011 steget med 13% realt (18% nominelt). Lønudgifternes fordeling på personale/faggrupper fremgår ikke af undersøgelsen.

Skema 6: Gennemsnitlig lønomkostning pr. klinik

	Lønomkostning	Index	Real
2015	1.185.470	190	166
2011	1.073.281	172	153
2007	863.514	138	130
2003	623.996	100	100

Den største stigning ses i udviklingen i de øvrige omkostninger, som siden 2011 er steget med 30% realt (35% nominelt).

Skema 7 - Gennemsnitlige øvrige omkostninger pr. klinik:

	Omkostning	Index	Real
2015	891.029	185	161
2011	723.865	150	131
2007	575.286	120	112
2003	480.697	100	100

Afskrivninger og finansiering er ikke undersøgt i analysen idet disse tal udgør en meget lille andel af de samlede omkostninger i kiropraktorpraksis.

Indtjenings- og omkostningsprofilen viser en nogenlunde ens udgiftsstruktur hvad enten klinikken drives i personligt regi eller i selskabsform. Selskaberne er generelt tynget af lidt højere afskrivning end de personligt ejede virksomheder, formentligt på grund af beregnet goodwill ved stiftelsen.

Skema 8: Indtjenings- og omkostningsprofil 2015

Gennemsnit pr. klinik

	Omsætning	%	Udgifter	%	Resultat	%
Personlig	1.948.262	100	1.271.098	65	677.164	35
I/S	5.189.012	100	3.157.936	61	2.031.076	39
Selskab	4.263.508	100	2.819.224	66	1.444.284	34

Når der ses på den gennemsnitlige indtjening pr. kiropraktor træder der et tydeligt billede frem. Det er noget mere lønsomt at drive forretning sammen. Uanset om der er tale om interessentskab eller anden form for selskab tjener virksomheder med flere ejere i gennemsnit ca. 36 % mere end enkeltmandsvirksomheder.

Skema 9: Indtjenings- og omkostningsprofil 2015

Gennemsnit pr. kiropraktor

	Omsætning	%	Udgifter	%	Resultat	%
Personlig	1.948.262	100	1.271.098	65	677.164	35
I/S	2.190.916	100	1.333.351	61	857.565	39
Selskab	2.893.095	100	1.913.045	66	980.050	34

For uddybende information henvises til vedlagte tabeller 1 - 6 vedr. indtjenings- og omkostningsundersøgelse 2015.